Lista de Características

(P)rioridade X (E)sforço X (R)isco X (B)aseline

Legenda:

(P): Prioridade da característica definida pelo cliente.

C: Crítica (não tem sentido desenvolver esta versão do sistema sem esta característica)

I: Importante (podemos conviver sem esta característica nesta versão do sistema)

U: Útil (esta característica pode ser útil, mas não fará falta nesta versão do sistema)

(E): Esforço da característica definido pela equipe de desenvolvimento.

A: Alto

M: Médio

B: Baixo

(R): Risco da característica não ser implementada dentro do prazo e custo definido pela equipe de desenvolvimento.

A: Alto

M: Médio

B: Baixo

(B): Baseline

1: Primeira versão do sistema (contém todas as características críticas, podendo ter algumas características importantes e úteis).

2: Segunda versão do sistema (contém todas as características Importantes, podendo ter algumas características úteis).

3: Terceira versão do sistema (contém todas as características úteis).

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| # | Característica | (P) | (E) | (R) | (B) |
| 1 | Agendamento de Clientes | C | M | B | 1 |
| 2 | Agenda de Compromissos | C | B | B | 1 |
| 3 | Alertas | C | A | M | 1 |
| 4 | Mensagens Automáticas via Whats App | I | A | A | 1 |
| 5 | Lançamento de Vendas | C | M | B | 1 |
| 6 | Lançamento de Bonificação | C | M | B | 1 |
| 7 | Lançamento de Compras | C | M | B | 1 |
| 8 | Vinculo de Consultoras | U | A | M | 2 |
| 9 | Status de Consultoras | C | B | B | 1 |
| 10 | Ajuste de Estoque | I | M | A | 2 |
| 11 | Analise de Estoque | C | A | B | 1 |
| 12 | Devolução de Clientes | C | M | B | 1 |
| 13 | Feedback do Cliente | I | B | B | 1 |
| 14 | Cadastro de Produtos | C | M | B | 1 |
| 15 | Cadastro de Clientes | C | M | B | 1 |
| 16 | Cadastro de Consultoras | C | M | B | 1 |
| 17 | Desconto no momento da venda | C | B | B | 1 |
| 18 | Duplicar Cadastro | U | M | M | 3 |
| 19 | Família de Produtos | C | A | M | 1 |
| 20 | Composição (kits e cestas) | I | M | M | 2 |
| 21 | Programação de Ofertas | C | M | A | 2 |
| 22 | Desconto em percentual (%) no cadastro das consultoras | C | B | B | 1 |
| 23 | Desconto em percentual (%) no cadastro de clientes | I | B | B | 1 |
| 24 | Sugestões de clientes | U | B | B | 3 |
| 25 | Mapa de Consultoras | I | A | A | 2 |
| 26 | Transferência de Agendamentos | I | M | M | 2 |
| 27 | Indicações de clientes | C | B | M | 1 |
| 28 | ABC de Vendas | C | A | A | 3 |
| 29 | Pack promocional | I | M | A | 2 |
| 30 | Lançamento de Trocas | C | M | B | 1 |
| 31 | Cadastro de despesas | C | B | B | 1 |
| 32 | Sistema WEB | C | A | B | 1 |
| 33 | Aplicativo Móvel | C | A | A | 1 |
| 34 | Fluxo de Caixa | I | A | A | 2 |
| 35 | Saldo do cliente | C | M | M | 1 |
| 36 | Vinculo de Parceria no cadastro de clientes | C | B | B | 1 |
| 37 | Histórico de vendas de clientes parceiros | C | M | A | 1 |
| 38 | Cadastro de Metas pessoais | C | M | B | 1 |
| 39 | Total recebido no mês | I | B | M | 2 |
| 40 | Total vendido no mês | I | B | M | 2 |
| 41 | Média de vendas diárias | I | M | M | 2 |
| 42 | Cadastro de administradora de cartões de crédito | C | M | B | 1 |
| 43 | Vinculo de taxas nas administradoras de cartões de crédito | C | B | B | 1 |
| 44 | Importação de NF-e | C | A | A | 1 |
| 45 | Controle de Empréstimo de Produtos | C | M | B | 1 |
| 46 | Linhas de Novos Produtos |  |  |  |  |
| 47 | Separação de Linha de Produtos |  |  |  |  |
| 48 | Tabela de parceiros |  |  |  |  |
| 49 | Pedido de compra |  |  |  |  |
| 50 | Travas do sistema |  |  |  |  |

Sugestão para esse Semestre (4 semanas) - Baseline 1

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| # | Característica | (P) | (E) | (R) | (B) |
| 3 | Aplicação de testes online | C | A | A | 1 |
| 15 | Matrícula online | C | A | A | 1 |
| 16 | Confirmação de matrícula | C | M | A | 1 |
| 18 | Sistema WEB | C | A | M | 1 |
| 20 | Controle de acesso | C | M | B | 1 |
| 24 | Aviso de novas atividades por e-mail | C | M | M | 1 |
| 28 | Identificação visual de alunos (fotos) | C | B | M | 1 |
| 36 | Fechamento de entregas vencido o prazo | C | M | M | 1 |
| 37 | Resumo das Entregas Recebidas (professor) | I | B | B | 1 |
| 38 | Resumo das Entregas Pendentes (aluno) | C | M | M | 1 |
| 44 | Avisos via e-mail | C | B | B | 1 |
| 46 | Gestão de Perfis de Usuário | C | M | B | 1 |
| 47 | Cancelamento de Matrícula | I | A | A | 1 |
| 34 | Avisos do professor na área do aluno | I | B | B | 1 |
| 35 | Mensagens do aluno na área do professor | I | B | B | 1 |
| 21 | Gestão de disciplinas | I | M | M | 1 |
| 8 | Disponibilização de trabalhos | C | B | M | 1 |
| 9 | Disponibilização de exercícios | C | B | M | 1 |
| 10 | Recepção controlada de trabalhos | C | M | A | 1 |
| 11 | Recepção controlada de exercícios | C | M | A | 1 |